

ticketbro

X

**EINMALEK** 

Wir liefern Termine und  
Vertriebschancen.



# HERAUSFORDERUNG

# Ihr Problem?



## Keine passenden Vertriebsmitarbeiter

Konzerne und finanzierte Start-Ups schnappen Ihnen die besten Vertriebler weg. Oder Sie haben intern nicht die notwendigen Vertriebskapazitäten.



## “Kaltakquise ist tot”

Neue Mitarbeiter wollen sich nicht mit “kalten Kontakten” beschäftigen.



## Lange “Ramp-Up-Phasen”

Mitarbeiter brauchen 3-6 Monate, um Ergebnisse zu liefern und eingearbeitet zu werden.



## Zu wenig “Follow-Ups”

Ihre Mitarbeiter geben zu früh auf und machen wenige oder keine Follow-Ups.



## Marketing VS Sales

Werbe- und Vertriebsaktivitäten werden als unabhängig voneinander betrachtet.



## Abhängigkeit

Sie sind von Werbeplattformen oder Leadportalen abhängig.



## Hohe Komplexität

Es sind viele verschiedene Lösungen und Prozesse im Einsatz.



## Marktüberblick verschaffen

Wir schaffen Klarheit und sorgen für einen intelligenten Marktüberblick.

## Praxiserprobter Qualifizierungsprozess

Wir filtern, organisieren und sortieren die Kontakte für Ihr Vertriebsteam.

## Hybrides Vertriebssystem

Mit unserem hybriden Vertriebssystem kombinieren wir digitalen Vertrieb mit zielführenden analogen Maßnahmen.

## Plug and Play

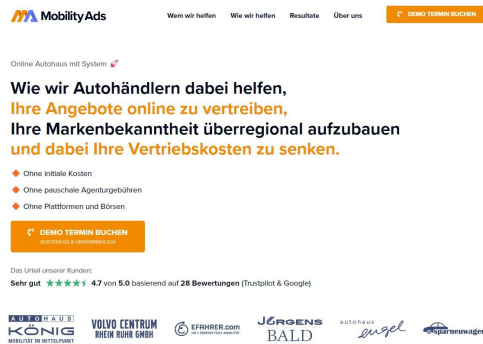
Maximale Schlagkraft für Ihr Vertriebsteam ohne neue Technologien oder Prozessänderungen.

## Gemeinsamer Fahrplan

Mit unserem Qualifizierungsfahrplan produzieren wir planbare Ergebnisse und generieren Vertriebschancen.

## Ihre Webseite wird zur Vertriebsplattform

Wir machen Ihre Webseite zu einer digitalen und maximal automatisierten Vertriebsplattform.



MobilityAds

Wem wir helfen | Wie wir helfen | Resultate | Über uns | [DEMO TERMIN BUCHEN](#)

Online Autohaus mit System

Wie wir Autohändlern dabei helfen,  
**Ihre Angebote online zu vertreiben,**  
**Ihre Markenbekanntheit überregional aufzubauen**  
**und dabei Ihre Vertriebskosten zu senken.**

- Ohne initiale Kosten
- Ohne pauschale Agenturgebühren
- Ohne Plattformen und Börsen

[DEMO TERMIN BUCHEN](#)  
KOSTENLOS & UNVERBINDLICH

Das Start-up von Kunden:  
Sehr gut ★★★★★ 4,7 von 5,0 basierend auf 28 Bewertungen (Trustpilot & Google)

KÖNIG | VOLVO CENTRUM | EFahrer.com | JÖRGENS | autostars | *dupel* | *Wahl* | *Wahl*

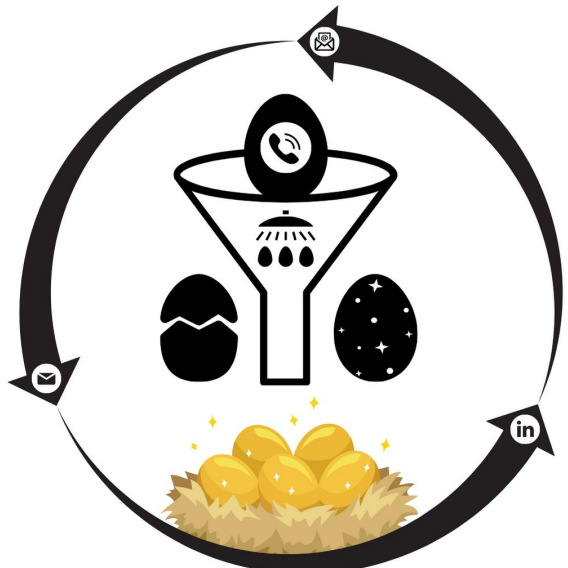


# PROZESS

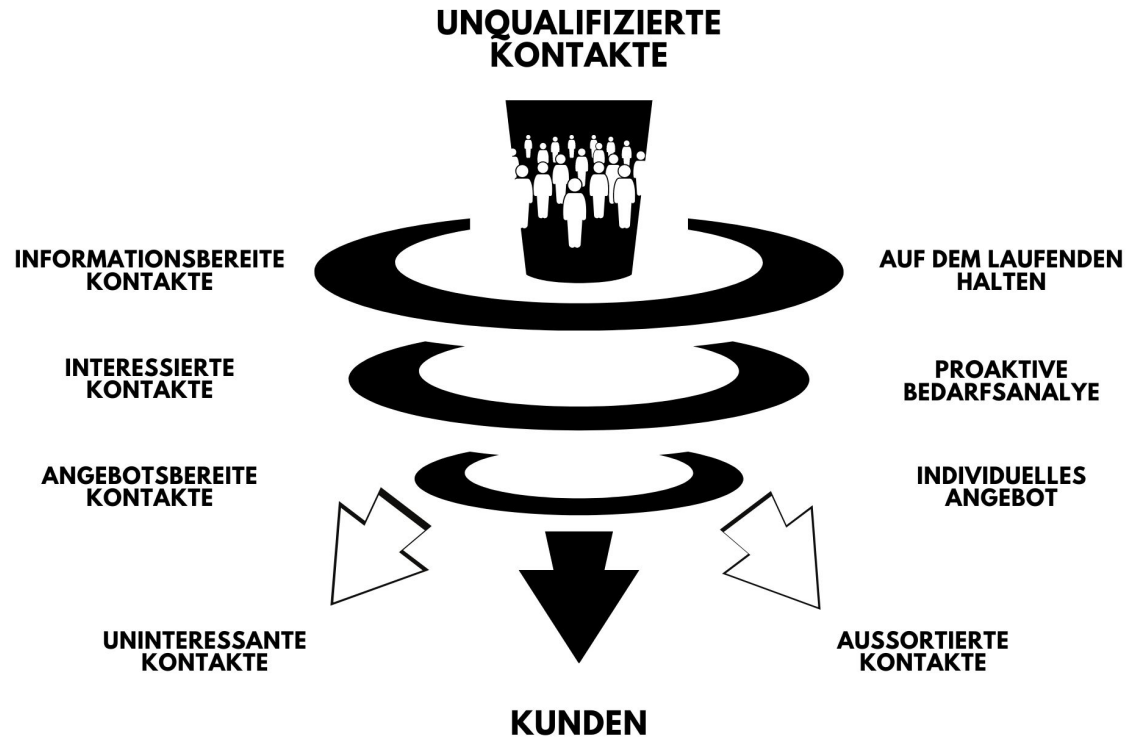
# So helfen wir weiter

## Lead Nurturing

Telefonische Kaltakquise, Anfragen, Postmailings, Onlinekampagnen, Webseitenbesucher, Profilbesucher, Direktansprachen, Messe- und Eventkontakte, gekaufte Leads, Infomails, Empfehlungen



"Erwartungsloses Dranbleiben" \*  
\*80% der Aufträge werden im 8-12. Follow-Up abgeschlossen\*  
Quelle: National Sales Executive Association (US)





**NACHWEISBARE ERFOLGE:** Telefonische Einzelabschlüsse bis zu 30 TEUR.



**ERFAHRENER EXPERTE:** Über 15 Jahre an erfolgreicher und branchenübergreifender Vertriebserfahrung.



**ERFOLGSPROBTE PROZESSE:** Alle Prozesse sind schlank, effizient, mobil und flexibel. Außerdem sind sie dutzendfach praxiserprobt. Über 100 Kundenprojekte realisiert.



**PROAKTIVER PARTNER:** Kein Dienstleister sondern Partner der mitdenkt statt abarbeitet.



**TRANSPARENTE PREISE:** Faire Preisgestaltung, ohne Überraschungen am Ende.



**PERMANENTE WEITERBILDUNG:** Regelmäßige Vertriebstrainings, -workshops und Seminare.



**KEINE STANGENWARE:** Die Dienstleistungen werden individuell auf den jeweiligen Kunden und seine Bedürfnisse zugeschnitten.



# BEWERTUNGEN

# Das sagen Kunden

Herr Malek und sein Team haben uns bei der Kaltakquise unterstützt und uns dabei geholfen, zahlreiche neue Kunden für unser Unternehmen zu gewinnen. Das Team hat sich sehr schnell in das Thema eingearbeitet und haben sich erfolgreich den Duktus der Kunden angeeignet. Sie arbeiten sehr professionell, konsequent und zuverlässig. Außerdem haben uns Herr Malek und sein Team durch eine reibungslose Kommunikation und eine sehr gute Eigeninitiative überzeugt. Wir haben gemeinsam mit der Agentur Einmalek sehr gute Ergebnisse erzielt und freuen uns auf eine weitere Zusammenarbeit.

Qualität	★★★★★	5,00	✓ Kundenservice SEHR GUT (5,00)
Nutzen	★★★★★	5,00	
Leistungen	★★★★★	5,00	
Durchführung	★★★★★	5,00	
Beratung	★★★★★	5,00	

Klar, transparent, effektiv - wirklich tolle Zusammenarbeit

Qualität	★★★★★	5,00	✓ Kundenservice SEHR GUT (5,00)
Nutzen	★★★★★	5,00	
Leistungen	★★★★★	5,00	
Durchführung	★★★★★	5,00	
Beratung	★★★★★	5,00	

Ich habe Kay Malek und sein Team für ein Akquise-Projekt beauftragt. Das Ziel war es, eine Adressliste abzutelefonieren, um daraus Termine mit potentiellen Interessenten zu generieren. Ich war absolut überwältigt davon, wie schnell und professionell das ganze umgesetzt wurde - schon nach wenigen Tagen war mein Terminkalender voll.

Man spürt die jahrelange Vertriebs Erfahrung von Kay. Besonders hervorheben möchte ich die professionelle Arbeitsweise. Kay hat mir aufgezeigt, wie man einen solchen Vertriebsprozess am besten aufbaut, mit welchen Tools man arbeiten sollte und wie das Ganze langfristig skaliert werden kann.

Ich kann Kay Malek und sein Team auf das Wärmste weiterempfehlen und es wird sicher nicht das letzte Mal sein, dass ich mit ihm zusammenarbeite - einfach nur Top!

Qualität	★★★★★	5,00	✓ Kundenservice SEHR GUT (5,00)
Nutzen	★★★★★	5,00	
Leistungen	★★★★★	5,00	
Durchführung	★★★★★	5,00	
Beratung	★★★★★	5,00	

Wir sind ganz hervorragend durch Herrn Malek und sein Team unterstützt, gerade in Hochleistungsphasen oder wenn man den Vertrieb nicht intern abbilden kann ist man hier in sehr guten Händen. Hier stimmt die Balance zw. Kopf und Herz - das ist Vertrieb mit Sinn und Verstand, der nicht nur einseitig zufriedenstellt, sondern die Möglichkeit auf eine lange Kundenbindung bietet.

Nutzen	★★★★★	4,83	✓ Kundenservice SEHR GUT (5,00)
Leistungen	★★★★★	5,00	
Durchführung	★★★★★	5,00	
Beratung	★★★★★	5,00	